

E-BOOK FOTOGRAFIA ESCOLAR



*6 PASSOS PARA INICIAR
SEU NEGÓCIO HOJE!*



fotografiaescolar.org

INÍCIO

SOBRE O AUTOR



Olá, meu nome é Robson Martins. Sou pai, fotógrafo e empreendedor. Idealizei a Makarispo - Fotografia Escolar, uma empresa com sede em Curitiba, Paraná, onde tive a oportunidade de fotografar milhares de alunos em centenas de escolas.

Minha trajetória na fotografia começou nos Estados Unidos, onde morei por 15 anos. Eu era apaixonado por fotografia e fascinado pela cultura do anuário, que existe nas escolas americanas. No meu retorno para o Brasil, fundei a Makarispo e apliquei o que observei por lá. Ao longo desse caminho, aprendi na prática como fazer de cada etapa do processo uma experiência agradável e eficaz para todos os envolvidos. A cada clique, fui aperfeiçoando meu método e encontrando maneiras de tornar o negócio não apenas lucrativo, mas também extremamente satisfatório.

O sucesso alcançado me motivou a desenvolver um método estruturado, com o objetivo de ajudar outros fotógrafos ou amantes da fotografia a replicar esse processo. Meu intuito é compartilhar esse conhecimento para que outros possam viver desse trabalho gratificante, garantindo uma renda sólida e a satisfação de registrar a época que a criança passa pelas maiores mudanças de suas vidas.

fotografiaescolar.org

MOTIVAÇÃO E OPORTUNIDADE



Você não precisa iniciar essa jornada sozinho, só precisa dar o primeiro passo na mesma direção dos que já estão na estrada!

Se você possui uma câmera fotográfica e procura por uma forma de ganhar dinheiro, está a alguns passos de iniciar um negócio lucrativo.

A fotografia escolar é uma grande oportunidade para faturar alto e conquistar a independência financeira. Fotografando de 2 a 3 escolas por mês, é possível alcançar R\$10.000 de faturamento.

Para se tornar um fotógrafo de escola, basta tomar coragem e seguir os passos que vou te mostrar aqui neste guia passo-a-passo.

Vamos direto ao ponto!

fotografiaescolar.org

FAÇA UMA LISTA DAS ESCOLAS QUE IRÁ VISITAR



Crie um documento no Google drive, uma planilha de preferência. Cadastre todos os dados da escola que pretende visitar.

- Escolha as escolas mais próximas da sua casa. Isso facilita a logística e a comunicação.
- Inclua escolas públicas e privadas, ampliando suas oportunidades.
- Ir na escola do seu filho ou filha, ou escola que conheça a diretora, pode ajudar a quebrar o gelo da primeira vez.
- Procure no Google, encontre as escolas e planeje ir pessoalmente fazer uma visita.

A visita deve ser feita pessoalmente, não ofereça seu serviço por telefone!

PRIMEIRO PASSO – PLANEJAMENTO

ESCOLHA OS MODELOS QUE VAI APRESENTAR



Comece a criar seu portfólio para ser mostrado para a direção da escola na hora de apresentar a proposta.

- Produza algumas fotos em casa. Você pode usar uma criança da sua família ou amigos, para fazer as primeiras fotos.
- Imprima algumas fotos para mostrar para diretora o tipo de foto que pretende fazer.



Já pensou que um pacote inicial com tudo que você precisa para iniciar o seu negócio seria de muito ajuda e aceleraria o processo todo? Pois é, nos temos esse pacote! Visite o site ;-)

fotografiaescolar.org

PRECIFICAÇÃO QUANTO SEU PRODUTO VALE



Precificar corretamente seus produtos é parte fundamental para que seu negócio comece certo.

- Crie uma planilha e inclua todo o custo envolvido para chegar a um valor correto.
- Toda escola espera obter uma participação sobre o faturamento da venda das fotos em retorno. O valor praticado fica entre 10% e 15%. Considere este valor na precificação.
- Escolha uma das modalidades** apresentadas nas próximas páginas e inclua a estimativa de custo de cada uma delas na precificação
- A planilha deve considerar: custo do tempo para fotografar e editar, custo de impressão, desgaste de equipamento, porcentagem da escola, custos bancários, etc.

***Cada modalidade de venda, possui prós e contras que devem ser observados com atenção pois, influenciam diretamente no custo do produto.*



fotografiaescolar.org

PRIMEIRO PASSO – PLANEJAMENTO

ENTENDA AS 3 MODALIDADES USADAS PARA OFERECER E COBRAR PELOS SEUS SERVIÇOS



Há 3 formas de receber pelo seu trabalho que vão impactar diretamente no custo e faturamento final.

MODALIDADE 1

FOTOGRAFAR SOMENTE OS QUE PAGARAM ADIANTADO

PRÓS	CONTRAS
Não precisa amostras Menor investimento Rápida finalização Menos desgaste	Faturamento menor

O faturamento é menor porque os pais tendem a comprar mais quando veem as amostras dos alunos.

A garantia do sucesso desta modalidade, está em caprichar nos avisos que os pais receberão em casa, links para portfólio do trabalho realizado, redes sociais, etc.

fotografiaescolar.org

PRIMEIRO PASSO – PLANEJAMENTO

SUGESTÃO DE AUTORIZAÇÃO PARA MODALIDADE 1

!!AVISO AOS PAIS OU RESPONSÁVEIS!!
Está chegando o dia em que vamos ter um estúdio profissional na escola! Este ano, a empresa Makarispo, vai produzir as lembranças com o uniforme clássico tipo High School. Vai ficar lindo, **NÃO FIQUE DE FORA!**

Foto Oficial **Foto Globo**

A **B**

ASSINALE A OPÇÃO ABAIXO QUE DESEJA

2 fotos GRANDES

1 FOTO OFICIAL IMPRESSA 20x15 1 FOTO GLOBO IMPRESSA 20x15 2 FOTOS IMPRESSAS 16x21

R\$30 R\$30 R\$60

2 Fotos GRANDES COM IMÁ

AUTORIZAÇÃO

COMO FAZER O PEDIDO?

ESCOLHA A OPÇÃO DEBEM FAÇA O PAGAMENTO COLETE

FORMULÁRIO DE AUTORIZAÇÃO

Nome do Aluno: _____
Nome do Responsável: _____

MAKARISPO
www.makarispo.com.br

“A garantia do sucesso deste método, esta em caprichar nos avisos que os pais receberão em casa, links para portfólio do trabalho realizado, redes sociais, etc.”



O Método Acelerador Makarispo, contém aulas, modelos editáveis, autorizações, planilhas e estudos de caso. Com esse material, é possível partir de um patamar mais elevado utilizando o que já foi testado antes.

fotografiaescolar.org



MODALIDADE 2

FOTOGRAFAR TODOS QUE AUTORIZARAM (SEM PAGAR)

PRÓS	CONTRAS
<ul style="list-style-type: none">• Aumento do faturamento.• Oferta de pacotes e outros produtos.	<ul style="list-style-type: none">• Maior esforço para produção e envio das amostras.• Mais demorado.

É mais fácil vender as fotos com as amostras e isso possibilita a criação e oferta de outros produtos aumentando o faturamento. Entretanto, o processo de criação e envio das amostras pode se tornar um pesadelo, devido ao grande esforço, tempo e investimento, durante a produção.

A garantia do sucesso desta modalidade, está em desenvolver um processo de criação de amostras o mais automatizado possível.



fotografiaescolar.org

PRIMEIRO PASSO – PLANEJAMENTO

SUGESTÃO DE AVISO - MODALIDADE 2

 **MAKARISO**
FOTOGRAFIA ESCOLAR

 **WHATSAPP**
41 9 9737-1245
makariso@gmail.com

!!AVISO AOS PAIS OU RESPONSÁVEIS!!
Está chegando o dia em que vamos ter um estúdio profissional na escola!
Este ano, a empresa Makariso - Fotografia Escolar, estará presente para
fotografar e produzir recordações MARAVILHOSAS!

**NÃO DEIXE SEU FILHO DE FORA!
SOMENTE AUTORIZADOS IRÃO FOTOGRAFAR!**

MODELOS DAS FOTOS QUE SERÃO REALIZADAS

ATENÇÃO!!
FOTOGRAFE ESTA AUTORIZAÇÃO PREENCHIDA
E NOS ENVIE POR WHATSAPP ATÉ O DIA DA FOTO

SOMENTE AUTORIZADOS IRÃO FOTOGRAFAR!

Designado - NOME DO RESPONSÁVEL:	Designado - WHATSAPP:
NOME DO ALUNO:	TURMA:
ESCOLA: ESCOLA ALMIR FERRAZ	DIA DA FOTO: 17, 18, 19



“A garantia do sucesso desta modalidade, está em mostrar as melhores fotos como exemplo do trabalho que vai ser realizado, criando expectativa na espera pelas amostras.”

É possível partir de um patamar mais elevado utilizando o que já foi testado antes. Confira nossos modelos editáveis no site.



fotografiaescolar.org

10 - Sugestão M2

Passo 1



2º – FOTOGRAFAR TODOS OS ALUNOS DA ESCOLA

PRÓS	CONTRAS
<ul style="list-style-type: none">• Maior faturamento das 3 modalidades.• Fotos de turma.• Criação de anuários.	<ul style="list-style-type: none">• Maior esforço das 3.• Fotografar, editar e criar amostras de todos os alunos requer mais profissionalismo.

Imagina você receber um panfleto da escola: “Esta semana, um estúdio profissional de fotografia esteve na escola e realizou um trabalho incrível com todos os alunos! Veja como seu filho ficou na amostra abaixo!”

Esta modalidade fatura mais, devido ao fator surpresa e à variedade de fotografias que podem ser oferecidas com as fotos de turma. Novamente, a garantia do sucesso deste modalidade, está em desenvolver um processo de criação de amostras o mais automatizado possível.

DICA: Aprenda como automatizar o processo de criação das amostras no Método Acelarador Makarispo!

fotografiaescolar.org

PRIMEIRO PASSO - PLANEJAMENTO

SUGESTÃO - MODALIDADE 3



MAKARISPO
FOTOGRAFIA ESCOLAR

ESPECIAL ESCOLA SEMEANDO

- 1 FOTO MAGNÉTICA 15X21 KIDS
- 4 FOTOS IMPRESSAS 10X15 POR

R\$100

OFERTA PARA PAGAMENTO POR PIX OU DINHEIRO

MAKARISPO
FOTOGRAFIA ESCOLAR

FORMAS DE PAGAMENTO
CHAVE PIX: 825 643 969 68
(Robson Marcelo Martins)
PARA PAGAMENTO COM CARTÃO
PEÇA O LINK PELO WHATS

COMO FAZER O PEDIDO?

- ENVIAR O COMPROMISSO POR O WHATSAPP
- FORNECER O NOME E TURMA DO ALUNO
- ESCOLHER UMA OPÇÃO ACIMA
- INCLUI O PAGAMENTO

VEJA COMO ELES SAIRAM NA FOTO SOLICITE AS AMOSTRAS PELO WHATS

PACOTE FAMILIAR
1 Anosinho 25x30
2 Fotos Grupos 15x21
1 Pacote Família 40 fotos 10x15
1 Foto Magnética 15x21 - KIDS
10X R\$79
PIX: 825 643 969 68
CHAVE PIX: 825 643 969 68

PACOTE COMPLETO
1 Anosinho 25x30
2 Fotos Grupos 15x21
1 Foto Pix 10x15
1 Pacote Família 40 fotos 10x15
1 Foto Magnética 15x21 - KIDS
6X R\$79
PIX: 825 643 969 68
CHAVE PIX: 825 643 969 68

PACOTE BÁSICO
1 Anosinho 25x30
2 Fotos Grupos 15x21
5X R\$53
R\$265
OU R\$250 ÀO PIX

FOTO Grupos 15x21
R\$50 cada

A melhor recordação escolar que seu filho poderá ter! Só depende de você!

41 9 9737-1245

“A garantia do sucesso desta modalidade, está no envio dos pacotes com valores e com o aluno já inserido nas amostras”

DICA:

O Método Acelerador Makariso, contém aulas, modelos editáveis, autorizações, planilhas e estudos de caso. Com esse material, é possível partir de um patamar mais elevado utilizando o que já foi testado antes.

fotografiaescolar.org

12 - Sugestão M3

Passo 1

PRIMEIRO PASSO – PLANEJAMENTO

QUAL DAS MODALIDADES ESCOLHER PARA INCIAR?



Todos os 3 modelos de negócio possuem vantagens e desvantagens. Para o iniciante, recomendamos o primeiro modelo, devido à diminuição significativa dos riscos e rapidez na finalização do processo. A única desvantagem desse método em relação aos outros dois, é a diminuição do faturamento inicial. Entretanto a simplicidade de execução, permite que você retorne na escola mais vezes durante o ano e vá construindo uma reputação aos poucos.

O ponto chave para conquistar os pais, está na precificação coerente e a escolha do tema de cada fotografia. Podemos ajudá-lo a aumentar o faturamento com os modelos testados e aprovados pelos pais, que a Makarispo utiliza, através do Método acelerador.



Independente da modalidade escolhida, utilize adesivos para serem colados nos alunos, no dia anterior ao DIA DA FOTO.

fotografiaescolar.org

PRIMEIRO PASSO – PLANEJAMENTO

CONTRATO... PORQUE O COMBINADO NÃO SAI CARO



O contrato é extremamente necessário para que se garanta o que foi combinado entre as duas partes, direitos e obrigações.

- Prepare um contrato claro e detalhado, que descreva os serviços, preços, datas e responsabilidades.
- Inclua cláusulas de segurança e privacidade das fotos para tranquilizar a escola e os pais.
- Inclua cópias do contrato em branco na pasta criada no passo anterior.



Conheça o Método Acelerador com modelos prontos e editáveis de contrato que irão acelerar essa etapa.

fotografiaescolar.org

PRIMEIRO PASSO – PLANEJAMENTO

SUGESTÃO DE CONTRATO



ACORDO DE PARCERIA ENTRE [SEU NOME] E [NOME DA ESCOLA]

Este acordo é firmado entre [Seu nome] e a [Nome da Escola], representada por [Nome do Diretor(a)].

1. Objetivo:

Realizar o "Dia da Foto" nas dependências da escola, fotografando **[Escolher uma opção: todos os alunos ou apenas os alunos autorizados]**, sem custo inicial para a escola.

2. Direitos e Obrigações da (Seu nome):

- Fotografar todos os alunos conforme combinado.
- Editar, processar e criar amostras das fotografias se necessário.
- Garantir a segurança e privacidade das imagens, conforme descrito abaixo.
- Vender as fotografias diretamente aos pais, oferecendo diversas opções de pacotes.

3. Direitos e Obrigações da Escola:

- Fornecer um espaço adequado para a realização das fotografias.
- Ajudar na comunicação e divulgação do "Dia da Foto" para os pais e responsáveis.
- Não há qualquer custo financeiro para a escola.

4. Segurança e Privacidade:

- As imagens serão criptografadas e armazenadas em servidores seguros.
- Somente colaboradores checados e autorizados terão acesso às imagens.
- Fotos não serão divulgadas em redes sociais sem autorização prévia.

5. Benefícios para a Escola:

- Retorno financeiro através de comissão de 10% sobre o faturamento das vendas das fotos.
- Recebimento de quadros de turmas gratuitos. (Opcional)

Assinado em [Data], por:

[Seu nome]

[Nome do Diretor(a) da Escola]



*O arquivo formatado editável deste contrato
está disponível no Método Acelerador
Makarispo*

fotografiaescolar.org

SEGUNDO PASSO – VISITAÇÃO

VISITE A ESCOLA, APRESENTE A PROPOSTA E MARQUE A DATA



Chegou a hora de colocar em prática todo planejamento. Visite a escola e proponha o DIA DA FOTO.

- Marque uma reunião com o diretor ou responsável pela escola.
- Apresente sua proposta de forma clara e profissional, destacando os benefícios e a segurança do processo.
- Leve exemplos de seu trabalho e modelos de contratos.
- Certifique-se de que todos os detalhes estejam claros e documentados.
- Defina a porcentagem da escola e outras gratuidades.
- Procure sair da reunião com a data marcada.



O Método Acelerador, possui vídeos que ajudam a se preparar para visitação na escola, como responder certas objeções e aumentar as chances de marcar o DIA DA FOTO.

fotografiaescolar.org

TERCEIRO PASSO – PREPARAÇÃO

O DIA DA FOTO ESTÁ CHEGANDO



- Prepare as autorizações leve-as para escola antecipadamente. A entrega dever ocorrer entre 5 e 7 dias antes da data marcada.
- Se utilizar adesivos, combine com a escola o dia de colar.
- Faça uma lista dos equipamentos, acessórios e figurino que escolheu utilizar.
- Decida como identificar as crianças.
- Sinalize a escola sobre o evento e distribua os panfletos.



Método Acelerador Makarispo contém:

- *Como criar e automatizar o processo de identificação.*
- *Modelo editável de adesivo utilizado no dia anterior.*
- *Modelo editável de panfleto para o DIA DA FOTO*
- *Modelos de contratos, autorizações... e muuuito mais!*

fotografiaescolar.org

TERCEIRO PASSO – PREPARAÇÃO

SUGESTÃO DE AUTORIZAÇÃO



!!AVISO AOS PAIS OU RESPONSÁVEIS!!
Está chegando o dia em que vamos ter um estúdio profissional na escola! Este ano, a empresa Makariso, vai produzir as lembranças com o uniforme clássico tipo High School. Vai ficar lindo, NÃO FIQUE DE FORA!

Foto Oficial **Foto Globo**

MODELO **MODELO**

A **B**

ESTÚDIO PROFSSIONAL NA ESCOLA
CAMISA E GRAVATA TPO HIGH SCHOOL
FOTO IMPRESSA DE ALTA DEFINIÇÃO
OPORTUNIDADE ÚNICA

COMO PARTICIPAR?
Retorne esta folha para escola com as opções escolhidas,
Nome do Aluno e pagamento. ATÉ O DIA DA FOTO!

PARA VER ESSE CATALOGO EM ALTA DEFINIÇÃO E
SABER MAIS A RESPEITO, CLIQUE: WWW.MAKARISO.COM.BR/3D

ASSINALE A OPÇÃO ABAIXO QUE DESEJA

A **B** **2 fotos GRANDES**

1 FOTO OFICIAL IMPRESSA 10x15 R\$30
1 FOTO GLOBO IMPRESSA 10x15 R\$30
2 FOTOS IMPRESSAS 15x21 R\$60

2 fotos GRANDES Com Imã

2 FOTOS IMPRESSAS GRANDES
2 POSTERS MAGNÉTICOS 50x70
2 NOTAS 10x15 + 2 CHAVEIRÓS + 4 Imãs 2x4
R\$120

COMO FAZER O PEDIDO?

ESCOLHA A OPÇÃO ACIMA **FAÇA O PAGAMENTO** **DOBRE O VALOR** **PREPARE O MATERIAL ANTES E RETORNE COM ESTA FOLHA**

NOME DO ALUNO	TURMA
NOME DO RESPONSÁVEL	WHATSAPP

SERÃO FOTOGRAFADOS APENAS OS ALUNOS COM ESSE PEDIDO EM MÃO!

O arquivo editável em PSD desta autorização está disponível no Método Acelerador Makariso

fotografiaescolar.org

QUARTO PASSO – EXECUÇÃO

FOTOGRAFE, DIVIRTA-SE E GANHE DINHEIRO!



No dia da foto:

- Confira a lista de equipamentos antes de sair.
- Procure chegar antes do horário marcado para que tenha tempo de sobra de escolher e configurar o espaço, bem como resolver pequenos problemas que possam surgir.
- Organize uma sequência para recolher as autorizações, arrumar a criança e fotografar.
- Fotografe os alunos conforme o planejado, identificando-os, mantendo a organização e profissionalismo.
- **Lembre-se de garantir que a foto esteja em foco!**
- Ao sair, certifique-se de manter o lugar da forma que estava quando chegou.

IMPORTANT

Método Acelerador Makarispo *veja alguns assuntos abordados*

- *Fotografar com flash ou luz natural?*
- *Como configurar a câmera para fotografar com flash e não errar o foco!*
- *Fotografar com uniforme ou figurino próprio?*
- *Qual a foto que mais vende?*



fotografiaescolar.org


QUINTO PASSO – EDIÇÃO E IMPRESSÃO

EDIÇÃO E IMPRESSÃO



Chegou a hora de editar o seu trabalho e garantir que o resultado saia como o prometido. Existem várias opções de softwares de edição. O melhor é utilizar aquele que você já conhece. Para quem ainda não tem essa habilidade, recomendamos utilizar modelos prontos e focar em aprender o básico.

- Edite as fotos, aplicando ajustes e correções necessárias.
- Utilize modelos previamente pensados para ganhar tempo e valorizar as fotos.
- Envie os arquivos para seu fornecedor que irá imprimir as fotos.



ATENÇÃO

- *Confira o tamanho da foto*
- *Acabamento fosco ou brilho*
- *Quantidade correta*

fotografiaescolar.org

SEXTO PASSO – ENTREGA E FINALIZAÇÃO

ENTREGA E FINALIZAÇÃO



- Confira as impressões.
- Organize as fotos em pacotes e entregue-as na escola para serem retiradas pelos familiares.
- É possível realizar uma última oferta através do contato com os pais da autorização para que adquiram mais fotos, e aumentar o valor do ticket.
- Realize o acerto final com a direção da escola, conforme combinado no contrato.
- Se possível, tente pré-agendar a próxima vez que irá fotografar.



Conheça o calendário anual de fotografia em escolas, em nosso método acelerador.

fotografiaescolar.org

ACABOU, SERÁ QUE EU CONSIGO?

THE
END

No final das contas, iniciar um negócio de fotografia escolar é mais simples do que parece. Basta coragem para enfrentar os desafios e começar a agir rápido!

Sei que ainda existe muita dúvida em relação a vários aspectos que não abordamos neste guia, mas ao seguir este passo-a-passo, você estará no caminho certo para iniciar um negócio lucrativo e satisfatório na fotografia escolar.

No início de qualquer negócio novo, surgirão muitas dúvidas e você cometerá muitos erros que te farão evoluir, mas saiba que é possível evitar os percalços mais comuns, utilizando o Método Acelerador que criei, baseado na atuação da Makarispo - Fotografia Escolar.

De coração, espero que o conteúdo deste eBook, lhe ajude a iniciar ou melhorar o seu negócio, e lhe proporcione muita realização e prosperidade!

Abraço do Robson Martins!

fotografiaescolar.org

QUER ACCELERAR SEU NEGÓCIO?

Conheça o
Método Acelerador
Makarispo



- Modelos editáveis, com alunos!
- Planilha para precificação
- Modelos de contrato e autorizações

VISITE O SITE

fotografiaescolar.org